

ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

ЧТО ЕСТЬ ЧТО В мировой экономике

Словарь-справочник



Издательский дом
Высшей школы экономики
Москва, 2012

УДК 342.24
ББК 67.400
Ч80

Рецензент:
д.э.н., руководитель Центра европейских
исследований ИМЭМО РАН *А.В. Кузнецов*

Редакционная коллегия:
д.э.н., проф. *В.С. Паньков* (пред. редкол., науч. ред. разд. 1, 3, 4, 6, 7);
д.э.н., проф. *В.В. Покровская* (науч. ред. разд. 2);
д.э.н., проф. *В.Р. Евстигнеев* (науч. ред. разд. 5);
д.э.н., проф., академик РАН *Н.А. Симония* (науч. ред. разд. 8).

Руководитель авторского коллектива:
д.э.н., проф. *В.С. Паньков*

Авторский коллектив:
к.э.н., доц. *О.С. Анашкин; А.В. Бутенко; к.э.н. С.А. Вериги; К.А. Галата;*
д.э.н. *Г.И. Глуценко; С.С. Головачев; В.Н. Данилина;*
д.э.н., проф. *В.Р. Евстигнеев; к.э.н. В.Н. Зуев; к.э.н. А.И. Какабадзе;*
М.В. Камротов; д.э.н. А.И. Ковалева; Н.И. Корженевский;
к.э.н., доц. *М.П. Корольков; д.э.н., проф. В.А. Крюков; к.э.н. А.А. Лавут;*
д.э.н., проф. *В.В. Масленников; к.э.н. Т.А. Митрова;*
д.э.н., проф. *В.С. Паньков; к.э.н., доц. В.Н. Ревин;*
д.э.н., проф. *Б.Б. Рубцов; д.э.н., проф., академик РАН Н.А. Симония;*
к.э.н., доц. *Ю.С. Столяров; д.э.н., проф. В.Л. Уланов;*
А.Н. Чабан; д.э.н., проф. Т.Г. Философова

ISBN 978-5-7598-0787-2

© Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики», 2012
© Оформление. Издательский дом
Высшей школы экономики, 2012

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие	4
Раздел первый Современное мировое хозяйство: сущность, потенциал, механизм функционирования, тенденции и глобальные проблемы развития. Место и роль России в мировой экономике	7
Раздел второй Мировая торговля товарами и услугами и ее регулирование на национально-государственном и международном уровнях. Конкуренция и ценообразование в международной (внешней) торговле	35
Раздел третий Трансграничная миграция капитала и ее регулирование на национально-государственном и международном уровнях	89
Раздел четвертый Трансграничная трудовая миграция и ее регулирование на национально-государственном и международном уровнях	145
Раздел пятый Международные валютно-расчетные и финансовые отношения.....	155
Раздел шестой Международное научно-техническое сотрудничество.....	263
Раздел седьмой Международная экономическая интеграция (регионализация).....	279
Раздел восьмой Мировая энергетическая безопасность и энергетическая политика России.....	308
Указатель	320

ПРЕДИСЛОВИЕ

К написанию предлагаемого вниманию читателя словаря-справочника монографического характера членов авторского коллектива, состоящего преимущественно из профессоров и преподавателей факультета мировой экономики и мировой политики и других подразделений Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ), побудили опыт преподавания ими дисциплин мирохозяйственного профиля и их научно-исследовательской работы, а также резко повысившийся интерес широкой российской общественности и средств массовой информации нашей страны к важнейшим тенденциям и проблемам развития международных экономических отношений. В ходе обсуждения этих проблем в СМИ, на различного рода публичных форумах и других мероприятиях, в студенческих аудиториях термины и понятия иногда употребляются без адекватного видения их сущности, содержания и форм проявления. Многие из обсуждаемых в работе вопросов носят дискуссионный характер, поэтому излагаемая в данном издании точка зрения отражает позиции, занимаемые коллективом авторов.

Цель настоящей коллективной монографии — дать читателю относительно полное представление о совокупности понятий, характеризующих современную мировую экономику, прежде всего под углом зрения глобализации и связанного с ней резкого уменьшения управляемости системы международных экономических отношений (в том числе в ракурсе международных организаций), становления новой многополярной мирохозяйственной структуры. Работа написана с учетом уроков первого в истории всемирного экономического и финансового кризиса 2008–2010 гг., развернувшегося после перехода интернационализации хозяйственной жизни в стадию глобализации экономики в результате краха «реального социализма» в начале последнего десятилетия XX в. Монографический характер словаря определяется прежде всего единым видением авторским коллективом сущности, основных тенденций эволюции и фундаментальных проблем мировой экономики, которое воплотилось в общей авторской концепции настоящего издания.

Особое внимание в книге уделяется понятийному аппарату, свободное владение которым необходимо для понимания читателем природы и сущности современного мирового финансово-экономического кризиса, вытекающих из него вызовов, императивов и возможностей для России, для определения ее роли и места в мировой экономике и присущей последней системе мирохозяйственных отношений.

Словарь-справочник должен подготовить читателей к свободному ориентированию как в истории мирохозяйственных отношений, так и в их сегодняшнем бытии в его статике и динамике, в проблемах внешнеэкономической политики России в контексте ее усилий по эффективной адаптации к глобализации, превращению из ведомого, пассивного объекта глобализации, каковым она была до последнего времени, в ее активный субъект. В привязке к соответствующим понятиям рассматриваются теоретические воззрения различных течений российской и зарубежной экономической мысли. В дополнение к этому и в той мере, в какой это безусловно необходимо для достижения вышеуказанной цели, освещаются и вопросы мировой политики.

Данная работа призвана в органическом единстве и тесной содержательной увязке со словарем-справочником «Что есть что в мировой политике», также планируемым к изданию в 2012 г. коллективом авторов — сотрудников кафедры мировой политики факультета мировой экономики и мировой политики НИУ ВШЭ, способствовать формированию у читателя адекватного современным реалиям представления о системе международных отношений, взятой в целом и в ее основополагающих, взаимопереплетающихся сегментах — экономике и политике. Книга основана на учебных курсах по общим и специальным дисциплинам, которые читаются на факультете мировой экономики и мировой политики студентам, обучающимся по специальностям «Мировая экономика» и «Регионоведение». Она предназначена также для студентов всех российских высших учебных заведений, изучающих курсы, предусмотренные государственными стандартами, по следующим специальностям и направлениям: «Мировая экономика», «Экономика», «Политология» («Мировая политика и международные отношения»); «Связи с общественностью» («Современные международные отношения»); «Международные отношения» и «Регионоведение» («Основы теории международных отношений»); «Социология» («Социология международных отношений»).

В результате прочтения книги *студент должен:*

- *знать:* основные понятия, относящиеся к мировой экономике в ее взаимодействии с мировой политикой и другими сферами международных отношений, к внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономической политике России;
- *иметь представление:* об основных тенденциях и направлениях развития мирового хозяйства, о глобализации (прежде всего экономической) и глобальных проблемах человечества, о базовых, первичных (международной торговле товарами в форме материального продукта и услугами, трансграничной миграции капитала и рабочей силы, международных валютно-расчетных отношениях) и важнейших производных (международном научно-техническом сотрудничестве, международной экономической интеграции, международных финансовых отношениях) формах и

Что есть что в мировой экономике

сферах международных экономических отношений, о различных трактовках указанных вопросов в российской и зарубежной литературе;

- *уметь*: пользоваться материалами словаря для анализа экономических и политических проблем как на мировом уровне, так и применительно к отдельным странам, а также для анализа перспектив развития современных международных экономических и политических отношений;

- *обладать*: навыками критической оценки различных теорий, научно-аналитических материалов, а также публицистических материалов по данной проблематике.

Авторам предлагаемой монографии (словаря-справочника) неизвестно сопоставимое по замыслу и направленности издание, опубликованное в постсоветской, а тем более в советской литературе (последнее неизбежно оказалось бы устаревшим по своему содержанию). Авторы передают свою работу взыскательному взору читателя, надеясь на положительную оценку им своих трудов.

Руководитель авторского коллектива
В.С. Паньков

Раздел первый

СОВРЕМЕННОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО: СУЩНОСТЬ, ПОТЕНЦИАЛ, МЕХАНИЗМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ, ТЕНДЕНЦИИ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ. МЕСТО И РОЛЬ РОССИИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Безопасность продовольственная. — См. Безопасность экономическая, международная и национальная.

Безопасность экономическая международная, международная экономическая безопасность, МЭБ — такой режим функционирования международных экономических отношений (МЭО), который исключает преднамеренное нанесение ущерба экономическим интересам какой-либо страны. Понимаемая таким образом МЭБ — идеальная модель, однако сознательное продвижение мирового сообщества к ее реализации (в случае консенсуса по определенному набору ее характеристик и заключения соответствующих международно-правовых соглашений) реально способствовало бы тому, что экономические отношения в современном мире больше соответствовали бы принципам взаимовыгодного сотрудничества и безопасности.

Проблема МЭБ официально была впервые сформулирована в декларации экономического совещания стран — членов Совета экономической взаимопомощи в 1984 г., а в 1986 г. СССР внес ее на рассмотрение ООН, не встретив позитивной реакции Запада. Напротив, там не без оснований рассматривали ее как продукт административно-командной экономики и проявление политики конфронтации двух систем по «оси» МЭО между Востоком и Западом. С преодолением раскола мира на две системы и развертыванием *глобализации* с начала последнего десятилетия XX в. эта проблема утратила конфронтационное звучание и приобрела всемирный характер, в неодинаковой степени и по-разному проявляясь на различных «осях» МЭО. Не будучи острой по осям Запад — Запад и Юг — Юг, проблема МЭБ достаточно очевидна при рассмотрении отношений Запад — Юг. Поскольку жизнеспособность экономик развивающихся стран во многом зависит от их взаимодействия с центрами капитализма, рестриктивные экономические меры (тарифные

и нетарифные ограничения с нарушением норм ВТО/ГАТТ, отступления от правил ОЭСР в области международного инвестирования и т.д.) Запада в любой из сфер МЭО (торговли, миграции капитала и рабочей силы, валютно-расчетных отношений и др.), по каким бы мотивам они ни осуществлялись, могут иметь тяжелые, а подчас и катастрофические для первых последствия. Этим во многом обусловлено стремление развивающихся стран к демократизации МЭО в указанных сферах (к новому международному экономическому порядку).

МЭБ находится в тесной взаимосвязи с национальной экономической безопасностью всех стран мира.

Безопасность экономическая национальная, национальная экономическая безопасность, НЭБ — состояние национальной экономики, которое характеризуется ее устойчивостью, «иммунитетом» к воздействию внутренних и внешних факторов, нарушающих нормальное функционирование процесса общественного воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения и тем самым вызывающих повышенную социальную напряженность в обществе, а также угрозу самому существованию государства.

Проблема НЭБ по-разному стоит в открытой и автаркической (замкнутой) экономике. Автаркия, на которую делали ставку многие крупные и даже некоторые сравнительно небольшие страны в период между двумя мировыми войнами, приносит лишь временную и, по существу, кажущуюся НЭБ. Ограничение участия в МЭО не позволяет ассимилировать мировые достижения науки, технологии и организации производства, использовать преимущества международного разделения труда, что с течением времени приводит к экономическому застою, угрожающему НЭБ. Прочную основу для НЭБ создает хозяйственная взаимозависимость всех стран мира, побуждающая к взаимному уважению национальных экономических интересов, соблюдению международно-правовых норм и правил функционирования мировой экономики, к недопущению дестабилизации экономик стран-партнеров.

В наибольшей мере обеспечивают свою НЭБ развитые страны, особенно крупнейшие, обладающие многоотраслевыми народнохозяйственными комплексами и национальными инновационными системами. Высока эта мера у стран БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай), ряда других постсоциалистических и новых индустриальных стран. Не имеют НЭБ беднейшие страны мира (по классификации ООН), решающим образом зависящие от гуманитарной и иной помощи из-за рубежа.

К различным «ипостасям» НЭБ, тесно связанной с военной и экологической безопасностью, относятся продовольственная, индустриальная, энергетическая, монетарная безопасность и другие формы ее проявления. Все эти формы содержат внутриэкономический и внешнеэкономический аспекты. При этом отдельные страны, даже из первой мировой десятки по объему *ВВП (ВНД)*, обеспечивают свою НЭБ по

этим показателям в неодинаковой степени. Так, Россия, обладая прочной энергетической безопасностью, снабжает себя собственным продовольствием лишь на 60%, что ставит ее в зависимость от многих экзогенных (внешних) факторов, не поддающихся активному воздействию, а тем более контролю с ее стороны. Еще сложнее для РФ ситуация с экономической безопасностью в области лекарственного обеспечения населения: 80% потребности здесь покрывается посредством импорта.

Подрыв НЭБ в любой стране в каждый данный момент может быть вызван целым рядом факторов и особенно их взаимопереплетением и совпадением во времени. К ним относятся существенные нарушения в исторически сложившемся механизме регулирования экономики (стихийно-рыночного, корпоративного, государственного и международного); расстройство денежного обращения как следствие превращения «ползучей» (до 5% в год) и «галопирующей» (до 10–15%) инфляции в «гиперинфляцию» (несколько десятков процентов и более); серьезные нарушения ритма функционирования базовых отраслей промышленности и энергетики; аграрные кризисы; образование «узких мест» на транспорте, нарушающих нормальное движение факторов и результатов производства; истощение или острая нехватка народнохозяйственных резервов, их сокращение ниже минимально достаточно уровня (так, по золотовалютным резервам он оценивается в размере стоимости трехмесячного импорта); сочетание указанных факторов с дестабилизацией политической обстановки в данной стране. НЭБ России подверглась особенно опасной угрозе в ходе постсоветского трансформационного кризиса в последнем десятилетии XX в., когда одновременно проявили себя все вышеуказанные и многочисленные другие факторы, подрывающие НЭБ.

«Большая восьмерка» (Group of Eight, G8) — возникла как G7 (США, Канада, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Италия) в 1975 г. (первый саммит лидеров указанных государств), с конца 1990-х годов к ней присоединилась РФ. По своей сути G8 представляет собой полезный ее членам, а также — в гораздо меньшей степени — другим участникам мирового сообщества дискуссионный форум (клуб), на саммитах которого ради укрепления взаимопонимания обсуждаются (ежегодно на уровне глав государств и правительств) и по возможности согласовываются взгляды на крупные глобальные проблемы (экономические, политические, экологические и др.), которые в каждый данный момент представляются им наиболее актуальными. Вместе с тем она не обладает ни международно-правовым статусом, ни даже минимальной инфраструктурой (постоянным секретариатом и т.п.) хотя бы для мониторинга (не говоря уже о контроле) реализации того, что записывается в итоговых документах саммитов. Никаких международно-правовых инструментов реализации таких документов нет. При этом сами документы носят не столько рабочий характер некоего руководства к действию, сколько форму деклараций о наме-

рениях, к тому же до 2008 г. не согласованных с другими глобальными «игроками», не являющимися членами клуба. В результате, например, документ, принятый на саммите G8 в Тояко на острове Хоккайдо (2008), в котором ставится цель сокращения выброса парниковых газов в мире к 2050 г. по крайней мере на 50%, не был поддержан Китаем и Индией, принявшими участие в саммите в качестве приглашенных государств.

В 1990-е годы G8 активно способствовала переходу интернационализации хозяйственной жизни в ее высшую стадию *глобализации* и углублению последней. Однако в ее нынешнем виде и качестве она не способна разрешить или хотя бы заметно смягчить порожденное глобализацией противоречие между подрывом государственного регулирования экономики на национально-государственном уровне и отсутствием компенсирующих это международных структур. Для того чтобы заметно повысить свою эффективность в регулировании мировой экономики, G8 должна быть расширена и институционализована, т.е. ей необходимо обрести международно-правовой статус и дееспособный механизм функционирования со всеми атрибутами: договор об учреждении, устав, постоянно действующий рабочий орган типа секретариата и т.д.

«**Большая двадцатка**» (G20) — помимо стран G8 объединяет также Аргентину, Австралию, Бразилию, Китай, Индию, Индонезию, Мексику, Саудовскую Аравию, ЮАР, Южную Корею и Турцию, а также Евросоюз, на нее приходится 85% мирового ВВП и около 2/3 населения планеты. В 2008–2010 гг. G20 провела пять форумов на высшем уровне, принеших обнадеживающие результаты в противодействии мировому экономическому кризису и негативным проявлениям глобализации. «Б.д.» может сыграть более действенную роль в разрешении указанного выше противоречия между подрывом государственного регулирования на национально-государственном уровне и отсутствием компенсирующих это международных структур.

Валовой внутренний продукт, ВВП (gross domestic product, GDP) — макроэкономический показатель, выражающий стоимость всех конечных продуктов (товаров и услуг), произведенных в стране в течение определенного периода (обычно — года, но ВВП подсчитывается и поквартально, и ежемесячно). ВВП — один из сводных показателей системы национальных счетов, получивший с переходом России на эту систему статус основной характеристики национальной экономической деятельности. Он может быть рассчитан тремя методами: производственным, методом начислений и методом формирования ВВП по источникам доходов.

1. Производственный метод: ВВП вычисляется как разность между выпуском товаров и услуг в целом по стране (валовым выпуском) и промежуточным потребле-

нием (или же как сумма добавленных стоимостей, создаваемых в отраслях экономики). Объемы добавленных стоимостей по отраслям рассчитываются в основных ценах (основная цена — цена, получаемая производителем за единицу товара или услугу, исключая любые налоги на продукты и на импорт, но с учетом субсидий на продукты и на импорт). Добавив чистые (за вычетом субсидий) налоги на продукты и на импорт, получим ВВП в рыночных ценах.

2. Метод начислений: ВВП получают путем сложения расходов всех экономических секторов на конечное потребление и валовое накопление, а также чистого экспорта. При этом расходы на конечное потребление подразделяются на расходы: а) домохозяйств; б) государственных учреждений (организаций бюджетной сферы); в) некоммерческих организаций (НКО), обслуживающих домохозяйства. В расходах на конечное потребление выделяются расходы на товары, индивидуальные и коллективные услуги. Валовое накопление складывается из валового накопления основного капитала и изменения запасов материальных оборотных средств.

3. Метод формирования ВВП по источникам доходов не является самостоятельным, поскольку в соответствии с принятой методологией не все показатели доходов определяются путем прямого счета, часть из них исчисляется балансовым методом. В расчетах отражаются первичные доходы, получаемые хозяйствующими единицами, непосредственно участвующими в производстве, а также органами государственного управления (организациями бюджетной сферы), обслуживающими домохозяйства. Метод формирования ВВП по источникам доходов используется Росстатом только для анализа стоимостной структуры ВВП, а не для определения его номинального объема или динамики.

ВВП исчисляется государственной статистикой РФ в рыночных ценах (в текущих — номинальный ВВП, в ценах базового года — реальный). Оценка ВВП ведется по ценам, фактически используемым в операциях (в средних ценах рассматриваемого периода). Реальный ВВП в сопоставимых ценах рассчитывается ежегодно методом дефлирования в ценах предыдущего года: такая частая смена базового года связана с необходимостью учета быстрых структурных изменений в экономике страны, происходящих в период рыночных реформ. По мере поступления более надежных данных и новых источников информации текущие статистические оценки ВВП пересматриваются. Внутри года даются квартальные и месячные оценки ВВП. Данные о ВВП регулярно публикуются Росстатом в изданиях этого ведомства.

Показатель ВВП связан с другими макроэкономическими показателями. Вычитая из ВВП потребление основного капитала, получают чистый внутренний продукт (ЧВП). Добавляя к ВВП полученные из «остального мира» оплату труда, доходы от собственности и предпринимательский доход, а также вычитая соответствующие потоки, выплаченные «остальному миру», получают валовой национальный продукт.

Валовой национальный доход. — См. Валовой национальный продукт.

Валовой национальный продукт, ВВП (gross national product, GNP) — один из обобщающих макроэкономических показателей, представляющий совокупную стоимость конечных (готовых) товаров и услуг, произведенных с помощью собственных ресурсов страны за некоторый период (обычно — год) и исчисленную в рыночных ценах (независимо от того, на какой территории осуществлялось производство).

С 1993 г., согласно новой Системе национальных счетов, ВВП переименован в валовой национальный доход (ВНД). Однако статистики некоторых стран продолжают придерживаться прежней терминологии. ВВП рассчитывается по методологии ООН и используется для определения масштабов, темпов динамики хозяйственных показателей, международных сопоставлений и прогнозов.

ВВП исчисляется, во-первых, как стоимость потребленных населением товаров и услуг, государственных закупок, а также капитальных вложений и сальдо платежного баланса; во-вторых, как общий доход всех граждан данного государства, включая доход от принадлежащей им собственности за границей.

Номинальный ВВП — стоимость всех произведенных товаров и услуг в экономике в данный период, исчисленная в ценах этого периода. Номинальный ВВП исчисляется в текущих ценах.

Реальный ВВП — стоимость всех произведенных в экономике товаров и услуг, исчисленная в ценах фиксированного базового года. Специальный индекс, используемый для учета изменения цен на блага и услуги при исчислении ВВП, называется дефлятором ВВП (отношение номинального ВВП к реальному). Реальный ВВП исчисляется в сопоставимых ценах фиксированного базового года.

ВВП может определяться как: 1) созданный; 2) распределенный (на стадии формирования доходов); 3) использованный (используемый). Например, созданный ВВП определяется как сумма валовой добавленной стоимости всех отраслей народного хозяйства: он не включает стоимости израсходованных сырья, материалов, топлива, энергии и других материальных ресурсов, а также оказанных хозяйственным единицам услуг. От ВВП он отличается на сумму, равную сальдо полученных данной страной прибылей и переведенных за рубеж прибылей, полученных на территории данной страны.

Чтобы рассчитать ВНД, необходимо из ВВП вычесть оплату труда иностранных рабочих и прибавить оплату труда наших граждан за границей, а также вычесть доходы от иностранных капиталов и прибавить доходы от вывоза капитала за границу. Отметим, что из-за огромной незаконной миграции и незаконного вывоза капиталов за границу правильный статистический учет этих потоков в России до настоящего времени достаточно проблематичен.

Показатель ВВП можно рассчитать на основе ВВП, добавив к последнему (в рыночных ценах) оплату труда, доходы от собственности и предпринимательский доход, полученные из «остального мира», и вычтя соответствующие потоки, выплаченные «остальному миру». Главное отличие ВВП от ВВП состоит в том, что ВВП (или ВВД) — это показатель факторных доходов, тогда как валовая добавленная стоимость и ВВП рассматриваются как показатели производства.

Методы расчета ВВП:

$$\text{ВВП} = \text{ВВП} + \text{Сальдо первичных доходов, полученных из-за границы или переданных за границу.}$$

Если весь произведенный в стране продукт реализован, т.е. продан и оплачен, то ВВП равен ВВД. ВВП определяется как сумма чистого национального дохода (вновь созданной стоимости) и амортизационных отчислений на реновацию изношенных основных средств.

Глобализация экономики (от англ. global — глобальный, т.е. всемирный) — высшая стадия развития интернационализации хозяйственной жизни, которая представляет собой процесс распространения экономической деятельности за рамки национальных хозяйств и развития отношений между ними в формах мировой торговли, трансграничной миграции капитала и рабочей силы, международных валютно-расчетных отношений и др. Как тенденция г. э. начала складываться перед Первой мировой войной, но была прервана вследствие раскола мира на две системы в результате Октябрьской революции в России и Второй мировой войны. Как стадия интернационализации, характеризующаяся определенной совокупностью сущностных черт, и развивающийся планетарный процесс г.э. стала реальностью в последнем десятилетии XX в. в результате краха СССР и «мирового социализма». Совокупность сущностных черт г.э. включает: переход мировой экономики к развитию на основе единых (хотя и выраженных с разной степенью зрелости в тех или иных странах и группах стран) принципов рыночного хозяйства («глобальный капитализм»); гомогенизацию всемирного экономического пространства на основе принципов рыночного хозяйства; лидирующую, во многом детерминирующую роль во всем мировом хозяйстве транснациональных корпораций (ТНК), обеспечивающих глобальное «сцепление» его важнейших звеньев в ходе и результате реализации своих мирохозяйственных стратегий; формирование и функционирование на основе транснационализации капитала (ТНК и их трансграничной экспансии) глобальных производственно-сбытовых цепей (включая кластеры) создания и реализации добавленной стоимости, образующих каркас всемирного хозяйства; ведущую роль (приоритет) мирохозяйственных отношений по сравнению с внутриэкономическими, тогда как ранее последние играли такую роль по отношению к первым;

развертывание глобальной информационно-технологической (информационно-телекоммуникационной) революции. Интернет обеспечил новый, качественно более высокий (глобальный) уровень «сцепления» национальных хозяйств и различных хозяйствующих субъектов в рамках глобальной экономики, придав процессу воспроизводства действительно всемирный характер и выступив как мощный инструмент гомогенизации всемирного хозяйственного пространства; утверждение глобальной регулирующей роли международных экономических и финансовых организаций (ВТО, МВФ, МБРР и др.) в 1990-е годы; охват международной экономической интеграцией (МЭИ) всех важнейших регионов мирового хозяйства (ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР, АСЕАН, АТЭС, ЕврАзЭС, СНГ и др.), в целом способствовавший, хотя МЭИ и носит региональный характер, переходу к г.э. и благоприятствующий ее дальнейшему развертыванию. Эти свойства г.э. содействовали ускорению мирового экономического развития и научно-технического прогресса.

Вместе с тем сложившейся в прошлом десятилетии и практикуемой до сих пор либеральной модели г.э. оказался присущ целый ряд болезненных для мирового сообщества противоречий и негативных свойств. Глобализация экономики стала питательной средой для резкого ускорения распространения трансграничной преступности (торговля оружием, наркотрафик и др.); породила быстрое перенесение экономических сбоев и финансовых кризисов из одних в другие регионы мира, а при сочетании ряда весомых негативных факторов — придание им глобального характера, как в 2008—2009 гг.; существенно, хотя и в разной степени, ослабив экономический суверенитет стран мира, особенно в отношении национальных систем государственного регулирования экономики посредством традиционного инструментария (учетная ставка, импортные барьеры и экспортные субсидии, курс национальной валюты и т.д.), в то же время не привела к созданию таких международных, а тем более наднациональных механизмов регулирования, которые восполняли бы возникший в результате этого пробел, что привело в 2008—2009 гг. к кризису управляемости мировой экономики; вызвала противоречие между г.э. как объективным процессом с его преимущественно позитивными эффектами и либеральной политикой глобализации; породила глубокую дифференциацию мира на страны, выигравшие от глобализации и проигравшие в результате нее; во многом усложнила и обострила проблему бедности и отсталости развивающихся стран. Эти теневые стороны г.э. вызвали к жизни общественно активные движения антиглобалистов и альтерглобалистов.

Глобальные проблемы человечества. — См. Мировая экономика.

Интернационализация производства. — См. Глобализация экономики.

Интернационализация хозяйственной жизни. — См. Глобализация экономики.

Конференция ООН по торговле и развитию, ЮНКТАД — основной орган Генеральной Ассамблеи ООН в области торговли и развития. ЮНКТАД была учреждена на состоявшейся в 1964 г. в Женеве первой сессии Конференции в целях содействия ускорению экономического роста и развития, в первую очередь развивающихся стран. Членами организации являются 193 государства. ЮНКТАД представляет собой универсальный и глобальный форум для рассмотрения и выработки рекомендаций по проблематике развития и связанных с ней вопросов торговли, финансов, задолженности, инвестиций, передачи технологий путем проведения переговоров на межправительственном уровне. Организации в соответствии с ее мандатом также предписывается выступать с конструктивными подходами, рекомендациями и политическими инициативами по вопросам, рассматриваемым и другими международными организациями. Перед ЮНКТАД стоит задача играть ведущую роль в проработке и достижении консенсуса по новым вопросам повестки дня в области международной торговли и их последствий, в первую очередь, для развивающихся государств и стран с переходной экономикой, в содействии их адаптации к новым торговым условиям и интеграции в мировую торговую систему.

Высшим органом ЮНКТАД является сессия, которая созывается не реже одного раза в четыре года на уровне министров с целью определения основных принципов политики и принятия решений по программе работы. С 1964 г. состоялось 12 сессий, последняя проходила в 2008 г. в Аккре (Гана). Большинство решений ЮНКТАД не имеют обязательной силы и носят рекомендательный характер. Исполнительным органом является Совет по торговле и развитию, который обеспечивает работу между сессиями и собирается один раз в год. Рабочие органы Совета — 3 комиссии (с 1997 г., ранее 20 комитетов и рабочих групп): по инвестициям, технологиям и финансовым вопросам; по торговле товарами, услугами и сырьем; по предпринимательству, упрощению деловой практики и развитию. Постоянный секретариат находится в Женеве.

Можно выделить четыре основных направления деятельности ЮНКТАД:

- работа в качестве межгосударственного форума, целью которого является в ходе дискуссий с экспертами и обмена опытом достижение консенсуса. В процессе обсуждений проводятся анализ и сопоставление позиций правительств разных стран по широкому кругу вопросов международных экономических отношений;
- сотрудничество с международными экономическими организациями, занимающимися вопросами торговли, прежде всего ВТО, ЮНСИТРАЛ, ОЭСР;
- техническое сотрудничество с развивающимися странами — 300 проектов более чем в 100 странах;
- исследовательская деятельность.

Международная морская организация, ИМО (International Maritime Organization, IMO) — международная межправительственная организация, является специали-

зированной организацией ООН (169 стран-членов и 3 члена-корреспондента, располагается в Лондоне), образована с принятием в 1948 г. Конвенции о Межправительственной морской консультативной организации (ИМКО) (Inter-Governmental Maritime Consultative Organization, IMCO). В 1982 г. первоначальное наименование было изменено на современное.

Основные функции ИМО: 1) действует в качестве агента ООН; 2) является консультативной и совещательной организацией; 3) несет ответственность за организацию обеспечения безопасности на море и защиты окружающей среды, а также за решение юридических вопросов, связанных с международным судоходством; 4) способствует облегчению взаимодействия правительств государств по техническим вопросам для достижения высочайших стандартов в области безопасности на море и предотвращения загрязнения; 5) принимает и совершенствует обязательные к исполнению и рекомендательные международные конвенции, кодексы, резолюции, протоколы, циркуляры и рекомендации.

Высшим органом ИМО является Ассамблея. Ассамблеи собираются 2 раза в год. Имеется также Совет ИМО, состоящий из 32 государств, в число которых входит и Россия. Помимо Ассамблеи в рамках ИМО действуют 5 комитетов:

- Комитет по безопасности на море;
- Комитет по защите морской среды;
- Юридический комитет;
- Комитет по техническому сотрудничеству;
- Комитет по облегчению формальностей судоходства;
- 9 подкомитетов и секретариат во главе с Генеральным секретарем.

Все нормативные и правовые документы, подготовленные в подкомитетах и рассмотренные на сессиях комитетов, принимаются, как правило, на очередных сессиях Ассамблеи ИМО. Наиболее серьезные, стратегические решения могут приниматься на дипломатических конференциях.

ИМО разработаны и реализованы важнейшие проекты, обеспечивающие морскую безопасность: новая версия Международной конвенции по безопасности жизни на море (International Convention for the Safety of Life at Sea, SOLAS), 1960 г.; Международная конвенция по предотвращению загрязнения от судов (International Convention for the Prevention of Pollution from Ships, MARPOL), 1973 г.; система обеспечения компенсации ущерба странам, которым в результате загрязнения был причинен финансовый ущерб (2 соглашения — 1969 и 1971 гг.); глобальная система поиска и спасения при бедствии, 1970 г.; Глобальная морская система безопасности при бедствии (Global Maritime Distress and Safety System, GMDSS), 1988 г.; Кодекс управления международной безопасностью, 1998 г.; поправки к Международной конвенции о подготовке и дипломировании моряков и несении вахты (International Convention on Standards of Training, Certification and Watchkeeping, STCW), 2002 г.;

новые конвенции, имеющие отношение к защите морской среды (AFS 2001) и (BWM 2004); поправки к Конвенции о предотвращении незаконных действий против безопасности морского судоходства (Convention for the Suppression of Unlawful Acts, SUA), 2005 г.

Международная организация гражданской авиации, ИКАО (International Civil Aviation Organization, ICAO) — учреждение ООН, устанавливающее международные нормы гражданской авиации и координирующее ее развитие с целью повышения безопасности и эффективности.

ИКАО была учреждена в 1944 г. в Чикаго Конвенцией о международной гражданской авиации, и в настоящее время ее членами являются 190 государств. Штаб-квартира находится в Монреале, Канада. ИКАО состоит из Ассамблеи, Совета и Секретариата, ее возглавляют Президент Совета и Генеральный секретарь.

Ассамблея состоит из представителей всех членов и является высшим органом ИКАО. Она проводит сессии раз в три года и подробно рассматривает программу работы организации, определяет политику на предстоящие годы и принимает трехгодичный бюджет. Ассамблея избирает Совет в качестве руководящего органа на трехлетний период.

Совет состоит из 36 государств-членов, которые имеют свои представительства и проводят работу в штаб-квартире ИКАО. Совет принимает стандарты и рекомендуемую практику для их включения в приложения к Конвенции о международной гражданской авиации. При разработке стандартов Совету помогают Аэронавигационная комиссия (технические вопросы), Авиатранспортный комитет (экономические вопросы) и Комитет по незаконному вмешательству (вопросы авиационной безопасности).

Основная функция ИКАО — обеспечение безопасного и упорядоченного развития международной гражданской авиации. ИКАО является форумом, на котором представляются, изучаются и определяются требования и процедуры, которые необходимо стандартизировать.

Цели и задачи ИКАО заключаются в разработке принципов и методов международной аэронавигации и в содействии планированию и развитию международного воздушного транспорта, с тем чтобы: обеспечивать безопасное и упорядоченное развитие международной гражданской авиации во всем мире; поощрять конструирование и эксплуатацию воздушных судов в мирных целях; поощрять развитие воздушных трасс, аэропортов и аэронавигационных средств для международной гражданской авиации; удовлетворять потребности народов мира в безопасном, регулярном, эффективном и экономичном воздушном транспорте; предотвращать экономические потери, вызванные неразумной конкуренцией; обеспечивать полное уважение прав государств-членов; избегать

дискриминации в отношении договаривающихся государств; способствовать безопасности полетов в международной аэронавигации; оказывать содействие развитию международной гражданской аэронавтики во всех ее аспектах.

Международная организация по стандартизации, ИСО (International Organization for Standardization, ISO) — международная неправительственная организация, занимающаяся разработкой и публикацией стандартов. Создана в 1946 г. 25 национальными организациями по стандартизации в целях усиления международного взаимодействия и унификации промышленных стандартов.

ИСО — сеть национальных органов по стандартизации (162 страны) с Центральным секретариатом в Женеве (Швейцария), курирующим деятельность системы. Это глобальная сеть, которая определяет, какие международные стандарты требуются бизнес-среде, власти и обществу, разрабатывает их во взаимодействии с заинтересованными секторами, принимает в открытом порядке и внедряет для дальнейшего их применения по всему миру.

Сфера деятельности ИСО касается стандартизации во всех областях, кроме электротехники и электроники, относящихся к компетенции Международной электротехнической комиссии (МЭК). Некоторые виды работ выполняются совместными усилиями этих организаций. Рабочая программа ИСО варьируется от стандартов для традиционных видов деятельности, таких как сельское хозяйство, строительство, машиностроение, до стандартов для транспорта, медицинского оборудования, последних достижений в области информационных и коммуникационных технологий и стандартов на услуги. В текущем портфолио ИСО более 17 500 международных стандартов и нормативных документов иного рода.

Кроме стандартизации ИСО занимается проблемами сертификации.

ИСО определяет свои задачи как: содействие развитию стандартизации и смежных видов деятельности в мире с целью обеспечения международного обмена товарами и услугами, а также развития сотрудничества в интеллектуальной, научно-технической и экономической областях.

Руководящие органы ИСО — Генеральная ассамблея (высший орган), Совет, Техническое руководящее бюро; рабочие органы — технические комитеты, подкомитеты, технические консультативные группы.

Членство в ИСО открыто для национальных организаций по стандартизации (один член — одна страна). Полноправными членами являются комитеты, каждый из которых обладает одним голосом, независимо от размера или политической силы экономики страны, представляемой ими. Несмотря на то что частные лица и предприятия не имеют право на членство, и те, и другие имеют возможность принять участие в работе ИСО. Члены ИСО платят взносы на обеспечение деятельности Центрального секретариата ИСО. Другой источник доходов — прибыль от продажи стандартов.

Стандарты ИСО — технические соглашения, представляющие собой рамочные нормы для разработки совместимых технологий по всему миру. Они обеспечивают эффективность и безопасность производства и реализации товаров и услуг; способствуют развитию прозрачной торговли между странами; обеспечивают государственные органы технической базой для разработки законодательства в области технического регулирования; способствуют распространению инноваций; защищают потребителей продуктов и услуг и упрощают жизнь, предлагая решения для общих проблем.

Стандарты ИСО разрабатываются техническими комитетами, объединяющими экспертов из промышленных, технических и бизнес-кругов. В состав технических комитетов могут входить представители государственных организаций, лабораторий, ассоциаций потребителей, неправительственных организаций и научных кругов. Эксперты выступают в качестве членов национальных делегаций той или иной страны. Эти делегации призваны отражать точки зрения не только организаций, от которых они направлены, но также и иных заинтересованных сторон.

Международные экономические отношения. — См. Мировая экономика.

Мировая экономика (мировое хозяйство) — совокупность национальных хозяйств и экономических отношений между ними. Последние именуется «международные экономические отношения» (МЭО) (мирохозяйственные отношения) и выступают в различных формах, среди которых выделяются: первичные, базовые и вторичные, производные формы МЭО. К первичным относятся: мировая (или международная) торговля результатами производства — вещественными товарами, товарами-услугами и продуктами интеллектуальной собственности (исторически трансграничная торговля вещественными товарами, зародившись не позднее V тыс. до н.э. в Восточном Средиземноморье — в районе территории современного Египта, выступает как исходная форма МЭО); трансграничная миграция факторов производства — капитала (она исторически появилась позже традиционной торговли товарами в форме материального продукта, но в последние десятилетия все более приобретает определяющую роль в системе МЭО) и рабочей силы; международные валютно-расчетные отношения, посредством которых осуществляется монетарное обслуживание всех прочих форм МЭО (с 1976 г. через механизм мировой Ямайской валютной системы). В свою очередь, среди вторичных форм, в рамках которых применяются инструменты из арсенала всех базовых форм МЭО, с точки зрения их современной мирохозяйственной роли следует выделить прежде всего: международную производственную (научно-производственную) кооперацию; международное научно-техническое сотрудничество; международные валютно-финансовые отношения (они включают международные валютно-расчетные, кредитные и финансовые отношения); международную экономическую интеграцию.

Субъектами МЭО выступают функционирующие в различных отраслях и имеющие статус юридического лица частные фирмы, прежде всего транснациональные корпорации и банки (ТНК и ТНБ), и их объединения (картели, консорциумы, стратегические альянсы и др.); государства в лице компетентных органов, регулирующих различные сферы внешнеэкономической деятельности (ВЭД) своей страны (центральные эмиссионные банки, министерства экономики и финансов и др.); международные организации, оказывающие регулирующее воздействие на различные сферы МЭО (см. *Всемирная торговая организация, Международный валютный фонд, Всемирный банк* и т.д.); физические лица (граждане и подданные государств мира), реально участвующие в МЭО и внешнеэкономической деятельности своих стран.

В последней трети XX — начале XXI в. проявили себя ряд тенденций развития м.э., важнейшими из которых выступают постиндустриализация и *глобализация* (различными аспектами последней являются транснационализация капитала и производства, либерализация МЭО). К существенным тенденциям относятся также *международная экономическая интеграция* (регионализация) и перегруппировка стран мира в результате распада СССР и «мировой системы социализма» на рубеже 80-х и 90-х годов XX в. Если до этого мир более или менее четко делился на три категории стран: развитые капиталистические («Запад» или «Север»), социалистические («Восток») и развивающиеся («Юг»), то в дальнейшем деление мира на группы стран стало более дробным и фрагментарным в зависимости от применяемых критериев их классификации. Международные организации (ВТО, МВФ, Всемирный банк, ОЭСР и др.) в своих ежегодных докладах о развитии м.э. и МЭО выделяют развитые, развивающиеся и постсоциалистические стран с переходной экономикой. Внутри второй и третьей групп выделяются различные подгруппы. Из-за отсутствия четких критериев такой классификации ряд стран одновременно причисляются к различным группам (например, Южная Корея и Тайвань — к первой и третьей, а Россия и Китай — ко второй и третьей).

В указанный период мировой истории человечество столкнулось с целым рядом глобальных мирохозяйственных (преодоления бедности и отсталости большинства развивающихся стран, сырьевая, продовольственная, демографическая, экологическая) и других (обеспечения мира и демилитаризации, трансграничного распространения терроризма, торговли оружием и наркотиками и др.) проблем. Эти тесно взаимосвязанные между собой проблемы носят всемирный (глобальный, планетарный) характер, угрожают самим основам существования и жизнедеятельности всего человечества или по меньшей мере его большинства, требуют неотложного решения усилиями всего мирового сообщества. По линии ООН и других межгосударственных (или наднациональных) структур такие усилия предпринимаются, но они пока принесли лишь частичные результаты, смягчив остроту указанных проблем.

Мировое хозяйство. — См. Мировая экономика.

Научно-техническая революция, НТР — комплекс коренных качественных сдвигов в системе производительных сил общества, которые (сдвиги) детерминируют принципиальное изменение места человека (работника) в процессе производства, характера и содержания его трудовой деятельности, обуславливая существенное повышение уровня производительности общественного труда. Такого рода сдвиги, оказывающие определяющее воздействие на систему общественных производительных отношений, происходят во всех элементах производительных сил, прежде всего в активном и важнейшем — орудиях труда. НТР как типичное и судьбоносное для общества ширококомасштабное явление началось в конце 50-х годов XX в. в США, а в следующем десятилетии охватила другие развитые страны.

До середины XX в. мировой воспроизводственный процесс осуществлялся на базе технологии и организационных структур, вызванных к жизни промышленным переворотом XIX в. (впервые он произошел в Великобритании в начале XIX в., затем в других странах Западной Европы и США, в России он начался после отмены крепостного права в 1861 г.), в результате которого материально-технической основой экономики в ведущих странах стало крупное машинное производство. Принципиально новым элементом производительных сил стали рабочие машины — станки, кузнечные прессы, другие виды оборудования для обработки традиционных предметов труда (металлов, дерева, текстильного сырья и т.д.), пришедшие на смену примитивным инструментам ручного труда, которые были ранее характерны даже для мануфактуры, а тем более для индивидуального ремесленного труда. В качестве силовых установок стали в растущей мере использоваться паровые, затем и электрические машины, а не тягловый скот или даже сами люди. По характеру выполняемых на рабочем месте операций и своей продуктивности механизированный труд воплощает в себе несравненно более высокое качество реализации личности, чем традиционный ручной. В результате промышленного переворота резко снизилась зависимость производительности труда от физических возможностей работника, возникло массовое изготовление продукции, для сбыта которой национальные рынки все чаще оказывались недостаточно емкими. Это дало мощнейший толчок *интернационализации хозяйственной жизни*, прежде всего в сфере *международной торговли*, получившей ускоренное развитие.

На первом этапе НТР, который продлился около трех десятилетий с середины 1950-х годов, появились автоматизированные с применением электроники орудия труда: автоматические поточные линии, станки с числовым программным управлением (ЧПУ), роботы, которые по производительности на порядок превосходили своих механизированных «предков» эпохи промышленного переворота. Зависимость результатов производства от физических возможностей человека при такой его

организации была сведена к минимуму. Работник на автоматизированном производстве ушел от непосредственного воздействия на предметы труда, взяв на себя роль субъекта, управляющего автоматизированным оборудованием, контролирующего, а при необходимости налаживающего функционирование последнего. Это привело к качественному изменению пропорции между физическим и умственным (интеллектуальным) трудом в пользу последнего. На этом этапе стали в массовом порядке производиться предметы труда с заранее заданными свойствами (на основе технологий полимерной химии и др.), применение которых вместо металлов и других традиционных материалов позволило существенно снизить материалоемкость ВВП. Внедрение и экспансия ядерной энергетики обозначили начало революционных преобразований в энергетическом звене производительных сил.

На втором этапе НТР, начавшемся в середине 1980-х годов и продолжающемся до сих пор, отмеченные выше сдвиги получили дальнейшее развитие. Принципиально новое качество в преобразование всех элементов производительных сил внесли достижения микроэлектроники, биотехнологии и информатики (информационно-коммуникационных технологий) Это подняло комплексно механизированное и автоматизированное производство на новый уровень его производительности. По-видимому, в настоящее время человечество находится на старте третьего этапа НТР. Стимулирующих импульсов революционного характера для дальнейшего прогрессивного преобразования производительных сил можно дополнительно ожидать прежде всего от внедрения нанотехнологий, термоядерной энергетики, информационно-коммуникационных технологий.

Организация Объединенных Наций по вопросам продовольствия и сельского хозяйства, ФАО (Food and Agriculture Organization of the United Nations, FAO) — специализированное учреждение ООН, созданное в 1945 г., призванное сконцентрировать международные усилия для борьбы с голодом. Цели ФАО: обеспечить голодающих безопасной и питательной пищей, сократить к 2015 г. количество голодающих в 2 раза; содействовать развитию сельского хозяйства и сельских территорий; способствовать защите и сохранению животного и растительного многообразия; предоставлять помощь развивающимся странам и странам с переходной экономикой для выработки передовой сельскохозяйственной, лесной и рыболовной политики.

Членами ФАО являются 193 государства (Россия вступила в 2006 г.). Высший орган ФАО — Конференция. Она собирается каждые два года для утверждения программы работы и бюджета. На Конференции избирают Совет из 49 членов на три года и Генерального директора на шесть лет. Генеральному директору подотчетны департаменты, которые соответствуют ключевым направлениям деятельности организации. Штаб-квартира ФАО находится в Риме (Италия). ФАО располагает широкой сетью представительств: 5 региональных офисов (Африка, Азия и Тихий океан, Латинская Америка и Карибский

бассейн, Ближний Восток и Европа); 5 субрегиональных офисов (Южная и Восточная Африка, острова в Тихом океане, Карибский бассейн, Северная Африка, Центральная и Восточная Европа); 5 контактных офисов: в Женеве, Вашингтоне, Нью-Йорке, Брюсселе, Йокоте; 78 представительств в странах-членах.

Основные направления деятельности ФАО: информационная (составление прогнозов возможных неблагоприятных ситуаций в сельскохозяйственном секторе и в сфере обеспечения населения продуктами питания; создание национальных систем сбора и распространения информации; обзор новых технологий и анализ возможности их применения при выращивании и переработке продукции); обмен опытом (помощь в разработке национальных стратегий развития, законодательства; региональных программ продовольственной безопасности); принятие мер для создания эффективного производства, обработки продукции; проведение маркетинговых исследований; создание общей системы управления земельными, водными, лесными и животными ресурсами; создание и развитие систем оценки и мониторинга биологических ресурсов с целью их наиболее конкурентоспособного использования; ведение переговоров для выработки международных конвенций, разработки международных стандартов и стратегий стран-членов; аккумулирование финансовых ресурсов и координация действий на всех уровнях при оказании помощи в случае чрезвычайных ситуаций.

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию, ЮНИДО (United Nations Industrial Development Organization, UNIDO) — была создана в 1966 г. в качестве подразделения ООН, а в 1985 г. стала шестнадцатым по счету независимым специализированным учреждением ООН. В состав ЮНИДО входит 172 государства. Штаб-квартира находится в Вене (Австрия). ЮНИДО имеет 20 представительств в отдельных странах, 9 региональных представительств (охватывающих 42 страны) и 6 координационных центров.

Цель ЮНИДО — борьба с нищетой путем повышения экономического потенциала развивающихся стран, диверсификации их промышленности, повышения производительности труда. Современная миссия организации заключается в том, чтобы оказывать помощь развивающимся странам и странам с переходной экономикой в их стремлении интегрироваться в мировую экономику и найти свою нишу в условиях процесса глобализации.

В составе ЮНИДО — три основных органа: Генеральная конференция, Совет по промышленному развитию и Секретариат. Кроме того, в качестве вспомогательных органов действуют Комитет по программным и бюджетным вопросам и технические комитеты.

Основные направления деятельности ЮНИДО:

- техническое сотрудничество. Основными инструментами в этой области являются комплексные программы и так называемые «рамочные программы услуг» по

странам. ЮНИДО совместно с государствами-членами разрабатывает комплексные программы, предназначенные для удовлетворения их потребностей в развитии промышленных мощностей и обеспечении экологически чистого и устойчивого промышленного развития;

- региональная деятельность. В настоящее время в силу принятых в рамках ЮНИДО решений увеличилась финансовая автономия периферийных отделений, что вместе с оснащением последних современным оборудованием значительно повысило эффективность их деятельности. Наиболее перспективными современными региональными проектами ЮНИДО являются: программы в Африке, в арабских странах, в Азии и Тихоокеанском регионе, в Европе и новых индустриальных странах, в государствах Латинской Америки и Карибского бассейна, а также программа для наименее развитых стран;
- информационная деятельность — издание реферативных журналов по промышленному развитию; охватывает такие области, как промышленная статистика, экономическая конъюнктура, финансы, промышленные технологии, энергетика, агропромышленный комплекс, национальные центры чистого производства.

Организация экономического сотрудничества и развития, ОЭСР (Organization for Economic Co-operation and Development, OECD) — включает 33 страны: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия, Канада, Австрия, Бельгия, Люксембург, Дания, Финляндия, Греция, Ирландия, Нидерланды, Португалия, Испания, Швеция, Швейцария, Исландия, Норвегия, Австралия, Новая Зеландия, Республика Корея, Турция, Мексика, Чехия, Венгрия, Польша, Словакия, Чили, Словения, Израиль. Из приведенного списка сразу же становится очевидным, почему ОЭСР в мире нередко называют «клуб богатых государств», хотя далеко не все из вышеперечисленных стран-членов относятся к категории высокоразвитых государств «золотого миллиарда». Однако вышеуказанные постсоциалистические государства, будучи, как и Россия, странами со средним уровнем развития, имеют перспективу, хотя и не ближайшую, постепенно подойти к лидерам ОЭСР по уровню экономического развития, чего нельзя сказать о подавляющем большинстве развивающихся стран.

Исторической предшественницей ОЭСР считается Организация европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС), функционировавшая в 1948–1960 гг. Она координировала американскую и канадскую помощь в рамках «плана Маршалла» европейским странам, пострадавшим от Второй мировой войны. Необходимо отметить, что на деле функции ОЕЭС были шире простой координации североамериканской помощи в рамках так называемой Программы европейского восстановления (European Recovery Programme), которая выступала как инструмент реализации «плана Маршалла». На поздних стадиях своего существования ОЕЭС предпринимала активные действия, направленные на стимулирование эконо-

мического сотрудничества между странами-участницами путем либерализации торговли и создания системы многосторонних расчетов. Деятельность организации по восстановлению конвертируемости валют привела к созданию в 1950 г. Европейского платежного союза и заключению в 1956 г. Европейского валютного соглашения. В ее рамках в 1950 г. был принят Кодекс либерализации торговли, который значительно снизил количественные ограничения в торговле между странами-участницами. Все это во многом предопределило некоторые из важнейших задач будущей ОЭСР.

Когда помощь по «плану Маршалла» была завершена, западные государства пришли к выводу, что наработанный потенциал ОЕЭС целесообразно и в дальнейшем использовать для совместного поиска решения общих проблем стран-участниц на благо их экономического процветания. В результате 14 декабря 1960 г. 20 стран подписали Конвенцию об учреждении Организации экономического сотрудничества и развития, которая создала юридическую базу для преобразования ОЕЭС в ОЭСР. Цели новой организации были определены в ст. 1 Конвенции и состояли в проведении согласованной политики, направленной на: достижение высокого и устойчивого экономического роста и повышение жизненного уровня стран-членов при соблюдении финансовой стабильности; продвижение разумных экономических взглядов и методов в странах-членах, а также в не входящих в ОЭСР странах, идущих по пути экономического развития; развитие международной торговли на многосторонней, недискриминационной основе в соответствии с международными обязательствами.

Природа ОЭСР и ее своеобразное место в системе международных организаций определяются тем, что она призвана быть «площадкой», где достаточно высокопоставленные представители государственных органов (так называемые policy-makers) могут в неофициальной обстановке, без имеющих международно-правовую силу, обязывающих резолюций, и даже в качестве частных лиц обсуждать с коллегами из других стран общие экономические проблемы и совместно намечать пути их решения. Сущность ОЭСР как раз и состоит в том, что она является своего рода клубом по обмену передовым опытом разработки экономической, внешнеэкономической и социальной политики. Этим и детерминируется ее принципиальное отличие от ряда других международных организаций, деятельность которых также имеет глобальный характер и последствия (ВТО, МВФ и др.). ОЭСР призвана способствовать внедрению передовых идей в основном неформальными методами, а не издавать жесткие предписания и резолюции. Во многих научных публикациях в РФ и за рубежом ОЭСР правомерно характеризуется как орудие (инструмент) «мягкой» трансконтинентальной (глобальной) интеграции — в противоположность региональным интеграционным группировкам с «жестким каркасом», в первую очередь Евросоюзу, который уже в течение без малого полу-

века несет в себе все более ярко выраженные черты наднационального образования. Важнейшая отличительная черта ОЭСР заключается еще и в том, что она не занимается — в отличие, например, от МВФ или Всемирного банка — перераспределением денежных средств в той или иной форме (кредиты, субсидии на нужды содействия развитию и т.д.) ни между своими членами, ни во взаимодействии с третьими странами.

Для того чтобы проводимые в рамках ОЭСР дискуссии были плодотворными, ее рабочие органы («аппарат») готовят и предоставляют участникам дискуссий широкий спектр аналитических материалов. Большинство материалов публикуется в виде книг и докладов. Имеются также материалы для внутреннего пользования, доступные только членам организации. При этом аналитические материалы, подготавливаемые ОЭСР, часто служат основой переговоров и принятия финансово обязывающих решений в других международных организациях.

Вместе с тем из общего правила неформальности в работе ОЭСР есть исключения. В ряде случаев согласованные мнения стран-участниц привели к заключению формальных соглашений, которые обязаны соблюдать все члены ОЭСР. Таковы, например, Кодекс либерализации движения капиталов, Кодекс либерализации текущих невидимых операций, Соглашение о борьбе со взяточничеством в международной торговле, Соглашение о прекращении субсидирования судостроения.

Неформальный дух ОЭСР как «элитного дискуссионного клуба» в информационном и организационном аспектах поддерживается работой достаточно высокобюрократизированных органов. Основным органом, принимающим решения, является Совет ОЭСР, в который входят постоянные представители всех стран-членов в ранге послов и представитель Европейского союза (ЕС). Раз в год Совет собирается на «министерском» уровне (т.е. с участием министров экономики или иностранных дел стран, входящих в организацию). Обсуждения на уровне экспертов происходят в более чем 20 комитетах, специализирующихся на определенных областях экономики и социальной политики, а также в примерно 200 рабочих группах и экспертных комиссиях. В заседаниях этих органов ежегодно принимают участие около 20 тыс. экспертов. Функционируют следующие комитеты ОЭСР: по экономической политике; экономике и развитию; содействию развитию; торговле; движению капиталов и невидимым сделкам; финансовым рынкам; налоговой политике; праву и политике в отношении конкуренции; потребительской политике; туризму; морскому транспорту; международным инвестициям и многонациональным предприятиям; энергетической политике; промышленности; стали; научной и технологической политике; политике в области информации; компьютеризации и коммуникаций; делам образования; вопросам рабочей силы и социальной политики; вопросам государственного управления; охране окружающей среды; сельскому хозяйству; рыболовству и др. Решения комитетов, занимающихся теми же обла-

стями деятельности, что и основные министерства и департаменты национальных правительств, конфиденциальны и принимаются консенсусом без голосования. Организацией заседаний комитетов и подготовкой аналитических материалов занимается Секретариат, насчитывающий около 2000 сотрудников, из которых около 700 относятся к основному персоналу, состоящему из высококвалифицированных экспертов (в основном из числа экономистов и юристов). Секретариат возглавляется генеральным секретарем, назначаемым Советом на 5 лет, и состоит из 13 директоров, по своей специализации соответствующих основным комитетам, в том числе экономика; статистика; окружающая среда; сотрудничество в области развития; торговля; финансы, налоги и предпринимательство; наука, технология и промышленность; информатика и коммуникации; бюджетные и финансовые вопросы; администрация и персонал. В сферу компетенции секретариата, помимо директоров, входят: Центр по сотрудничеству со странами, не входящими в ОЭСР; 6 полусамостоятельных (с отдельным бюджетом и программой) организаций, из которых наиболее заметными является Международное энергетическое агентство (МЭА) и Агентство по атомной энергии.

Годовой бюджет ОЭСР составляет около 200 млн долл. США. На 85% он расходуется на зарплаты штатных сотрудников и консультантов. 25% бюджета вносят США, далее по размеру взноса следуют Япония и Германия. В целом страны G7 выделяют около 80% бюджета ОЭСР. Взносы других государств-членов варьируются в зависимости от уровня их развития, хотя жесткой «шкалы» здесь нет. Отсюда ясно, что членство России (она подала официальную заявку на это в 1996 г.) в ОЭСР не стало бы для нашей страны делом высокочрезвычайно затратным, а тем более расточительным. Каких-либо жестких, тем более количественных критериев членства в ОЭСР не установлено. Для того чтобы вынести решение о приеме новой страны в члены организации, все государства — участники ОЭСР должны согласиться с тем, что она продемонстрировала приверженность двум принципам (их можно рассматривать как качественные критерии): а) рыночной экономики; б) плюралистической демократии.

Фактически же есть, по меньшей мере, еще одно существенное обстоятельство: все страны — участницы ОЭСР вступали в эту организацию как члены ГАТТ (ВТО). Иное нельзя себе представить уже потому, что во всех соответствующих международно-правовых документах, принятых в ОЭСР, неизменно подчеркивается, что в области мировой торговли (товарами в форме материального продукта, услугами и продуктами интеллектуальной собственности) ее государства-члены в отношениях между собой и с третьими странами руководствуются исключительно нормами и правилами ВТО. Никаких иных нормативных документов по этим вопросам ОЭСР не выработала, да и никогда не ставила перед собой такую задачу, концентрируя свои усилия в других областях МЭО, прежде всего международной

миграции капитала (инвестиций). Таким образом, страна, не входящая в ВТО, явно была бы в ОЭСР «инородным телом». Это в полной мере относится и к России. После принятия в члены ОЭСР Словакии в 2000 г. по ряду причин процесс расширения организации был приостановлен и был возобновлен только в 2010 г., когда членами ОЭСР стали Чили, Израиль и Словения, а для переговоров о вступлении была приглашена Эстония.

Наибольшее регулирующее и стимулирующее воздействие ОЭСР до сих пор оказывала на международную миграцию капитала. Нормативные документы ОЭСР по проблематике трансграничной миграции капитала можно подразделить на две категории. К первой следует причислить межгосударственные соглашения, имеющие обязательную юридическую силу для стран-участниц (Кодекс либерализации движения капиталов 1961 г. с дальнейшими поправками и др.), хотя эти соглашения могут выполняться лишь в той мере, в какой это не вступает в коллизию с национальными законодательствами стран ОЭСР. Каких-либо инструментов принуждения (штрафов, санкций в ответ на несоблюдение и т.п.) к выполнению такого рода соглашений в них не предусматривается.

Ко второй категории можно отнести документы, именуемые декларациями или конвенциями (Декларация о международных инвестициях и многонациональных предприятиях 1976 г. с последующими поправками). Они де-юре не накладывают на отдельные страны каких-либо регламентирующих обязательств, но де-факто имеют немалое значение как своего рода рекомендации по внедрению позитивного обобщенного опыта национального регулирования иностранных капиталовложений (прямых, портфельных и проч.) в таких его аспектах, как: инструменты улучшения инвестиционного климата в тех или иных странах; методы разрешения проблем и конфликтов, связанных с трансграничным перемещением капитала; средства защиты прав инвесторов и акционеров, с одной стороны, и национальных интересов страны-реципиента — с другой.

Вышеуказанные документы были в той или иной мере реализованы большинством стран мира, что во многом способствовало либерализации мирового рынка капитала, особенно в сфере ПИИ, транснационализации и глобализации (мировой) экономики.

Экономическая помощь — трансграничный трансферт, главным образом на межгосударственном и наднациональном уровне, ресурсов и средств: материальных (средства производства и предметы потребления), финансовых (субсидии, кредиты) и интеллектуальных (результаты НИОКР, ноу-хау, услуги в сфере образования) — на льготных условиях по сравнению с нормальными рыночными условиями с целью содействия экономическому и социальному прогрессу развивающихся стран (поэтому э.п. также именуется помощью развитию), особенно беднейших из них,

и улучшению условий жизни населения государств-реципиентов. Соответственно, как формы э.п. принято выделять помощь капиталом, техническую и продовольственную помощь и т.д. К ней нередко причисляется и военная помощь на льготных или безвозмездных условиях, что представляется весьма спорным.

Общепринятым количественным критерием причисления соответствующих трансфертов целиком к э.п. является дотационный элемент в них минимум в 25% по сравнению с нормальными рыночными условиями. К э.п. не относятся трансакции на обычных для соответствующих рынков коммерческих условиях: прямые инвестиции, заимствования на международном кредитном рынке, государственные экспортные кредиты и т.д.

Э.п. возникла и получила широкое развитие после Второй мировой войны в результате раскола мира на две системы и последующего распада мировой системы колониализма. До краха «мировой системы социализма» в начале последнего десятилетия XX в. донорами э.п. по отношению к отдельным или нескольким странам выступали главным образом развитые капиталистические и социалистические (большой частью СССР) государства, а также международные организации (главная роль среди них принадлежала и принадлежит *группе Всемирного банка*). В дальнейшем круг государств-доноров сузился. Россия и другие постсоциалистические государства, причисляемые ныне к странам с переходной экономикой и (или) развивающимся странам, в условиях глубочайшего трансформационного кризиса 1990-х годов сами стали нуждаться в помощи со стороны Запада и были вынуждены свернуть свои усилия в области э.п. После преодоления кризиса они не спешат вернуться к своей прежней роли доноров в сфере э.п., стремясь строить свои отношения с развивающимися странами почти исключительно на нормальных коммерческих условиях. Побудительные факторы, лежащие на стороне государств-доноров, для предоставления э.п. многообразны. К ним относятся прежде всего следующие мотивы.

- Политико-идеологические, безусловно доминировавшие в эпоху «холодной войны» двух мировых систем, но и в настоящее время играющие ведущую роль: влияние в свою пользу на международную деятельность государства-реципиента вплоть до формирования союзнических отношений или даже привязки к государству-донору внешней политики последнего; распространение или вытеснение тех или иных идеологий.

- Экономические, играющие после преодоления раскола мира на две системы возрастающую роль: обеспечение прочного доступа к природно-сырьевым, особенно минеральным, ресурсам; расширение внешних рынков сбыта своей экспортной продукции, вследствие чего в э.п. акцент делается на содействии индустриализации развивающихся стран, которая в случае эффективного использования ими средств в рамках полученной э.п. ведет к наиболее интенсивному увеличению со-

вокупного платежеспособного спроса на товары и услуги, как отечественные, так и импортные.

- Гуманитарные: широко распространенное в общественном мнении и политических кругах стран «золотого миллиарда» чувство ответственности — на фоне собственного богатства — за голод, нищету и отсталость большой или даже численно преобладающей части человечества.

- Соприкасающиеся с предыдущими моральные мотивы: сложившееся в бывших метрополиях чувство их вины за эксплуатацию и угнетение (Великобритания, Франция, Нидерланды, Бельгия, Португалия) бывших колоний. В таких случаях э.п. выступает как своего рода «репарации за колониализм».

В 1969 г. экспертная комиссия *группы Всемирного банка* представила мировой общественности «Доклад Пирсона» (по имени руководителя этой комиссии, бывшего премьер-министра Канады), в котором странам-донорам рекомендовалось не позднее 1975 г. увеличить э.п. из государственных ресурсов до 0,7% их ВВП (вместе с частными «вливаниями» до 1%). ООН рекомендовала этот показатель как ориентир для государств-доноров, его провозгласили своей целью большинство последних, но лишь немногие ее реализовали. В 1980-х годах страны ОЭСР затратили на э.п. в среднем 0,37% своего ВВП, в 1991 г. — 0,3%, а в 2007 г. — 0,28%. Лидерами среди указанных стран по этому показателю в 2007 г. были Норвегия (0,95%), Швеция (0,93%) и Люксембург (0,91%), а аутсайдерами — США и Греция (по 0,16%), а также Япония (0,17%). Вместе с тем по абсолютному стоимостному объему э.п. лидерами были как раз США (21,8 млрд долл.), а Япония с 6,2 млрд долл. была четвертой — после Германии, Франции и Великобритании. Все страны-реципиенты получили от государств-доноров и международных организаций в 2007 г. э.п. в размере 105,3 млрд долл., что соответствовало 0,86% их ВВП (ВНД).

Э.п., безусловно, сыграла позитивную роль в социально-экономическом развитии стран-реципиентов, особенно по линии содействия их индустриализации путем строительства крупных промышленных и инфраструктурных объектов, создавшего много новых рабочих мест. Однако э.п. недостаточна для решения глобальной проблемы бедности и отсталости развивающихся стран, поэтому в ООН обсуждается вопрос об увеличении э.п. минимум на 100 млрд долл. в год. Вместе с тем, недостаточная эффективность э.п. обусловлена не только ограниченностью ее объема, но в не меньшей, если не в большей мере и неблагоприятными условиями ее реализации в странах-реципиентах (расхищением ее значительной части местной коррумпированной бюрократией, нецелевым использованием и др.).

Экономические кризисы. — См. Экономические циклы, национальные и мировые.

Экономические циклы, национальные и мировые — имманентные зрелому рыночному хозяйству формы движения воспроизводства общественного капитала и продукта, проявляющиеся как в национальных рамках, так и на международной арене. Такого рода цикличность, влекущая за собой целый ряд негативных экономических и социальных последствий, — один из главных изъянов данной системы хозяйства, хотя она исторически утвердила себя как наиболее эффективный и прогрессивный уклад.

Различают периодически (каждые 6–10 лет) повторяющиеся «нормальные» (короткие) и менее регулярные длинные (45–60 лет) э.ц. конъюнктуры. Короткий цикл всякий раз включает четыре фазы: кризис (рецессию, о которой принято говорить, если ВВП той или иной страны сокращается на протяжении не менее чем двух кварталов подряд), депрессию, оживление и подъем. Каждый э.ц. имеет, с одной стороны, неповторимую форму с точки зрения выраженности и продолжительности его отдельных фаз. С другой стороны, все э.ц. характеризуются общими, фундаментальными, повторяющимися признаками (индикаторами) трех видов. Ранние индикаторы: изменения (по стоимости) в портфеле заказов на изготовление продукции, динамика разрешений на капитальное (производственное и иное) строительство (по числу лицензий на него и совокупной стоимости соответствующих объектов) указывают, как будет складываться конъюнктура в ближайшие месяцы. Текущие индикаторы — динамика объема ВВП и промышленного производства, занятости и безработицы, числа свободных рабочих мест, номинальной и реальной заработной платы, — показывают состояние конъюнктуры в «настоящем времени», т.е. в каждой данной фазе э.ц. Поздние индикаторы, прежде всего общий индекс цен и индекс стоимости жизни, отстают от движения конъюнктуры и часто позволяют сделать заключение о намечающемся подъеме, когда кризис уже начался. В верхней точке подъема последующего э.ц. показатель ВВП, как правило, превосходит пик предшествующего э.ц., так что в длительной перспективе наблюдается более или менее динамичный экономический рост. Как видно из табл. 1.1, три разновидности индикаторов совершенно по-разному ведут себя в различных фазах э. ц.

Уже в 1920 г. насчитывалось более 200 теорий конъюнктуры, дававших свои трактовки и гипотезы относительно причин и факторов, которые порождают э.ц. и кризисы. Большинство подобных теорий содержат многофакторные модели циклов и кризисов, что обуславливается исключительной сложностью исследуемого ими предмета. Марксизм и неомарксизм видят главную причину кризисов и э.ц. в различных аспектах основного противоречия капитализма (между общественным характером производства и частнокапиталистическим присвоением условий и результатов последнего), прежде всего в следующих трех: между организацией

Таблица 1.1. Циклы экономической конъюнктуры

Фазы цикла	Индикаторы		
	ранние	текущие	поздние
Кризис (рецессия)	Быстрое падение	Падение	Медленное падение
Депрессия	Медленное падение	Медленное падение	Медленное падение, неизменность
Оживление	Повышение	Медленное повышение	Неизменность, медленное повышение
Подъем	Быстрое повышение	Повышение	Быстрое повышение

производства на отдельном предприятии и его анархией в масштабах всего общества; между производством и потреблением; между трудом и капиталом. Эти проявления основного противоречия периодически приводят капиталистическую экономику к циклическим кризисам перепроизводства, когда изготовленная продукция по стоимости превосходит платежеспособный спрос. В ходе кризисов происходит насильственная ломка пропорций общественного производства (в ее результате предложение приходит в соответствие со спросом), дающая толчок к оживлению и последующему подъему. Затем все четыре фазы э.ц. повторяются вновь и вновь.

В немарксистской литературе даются самые различные толкования причин и факторов, вызывающих э.ц. и кризисы: периодически возникающая нехватка эффективного совокупного спроса на товары и услуги из-за недостаточной склонности к потреблению при чрезмерной склонности к сбережению у населения, уменьшения инвестиций как результата недостаточной и (или) снижающейся ожидаемой нормы прибыли на инвестируемый капитал (кейнсианство); диспропорции в объемах и структуре денежной и товарной масс, находящихся в обращении (монетаризм), и др.

Сказанное выше относится к общим (макроэкономическим) циклическим кризисам и колебаниям конъюнктуры. Наряду с этим могут возникать не имеющие циклического характера отраслевые (в одной отрасли) и частичные (в нескольких отраслях) кризисы. Нециклический характер носят и структурные кризисы (энергетический, сырьевой, экологический), вызываемые во многом неэкономическими факторами (технологическими, природными и др.).

Активная интернационализация хозяйственной жизни в эпоху промышленного переворота уже в 1857 г. привела к тому, что кризис охватил все наиболее раз-

витые страны мира, т.е. он стал мировым. В дальнейшем э.ц. и кризисы вплоть до Второй мировой войны носили синхронный характер, т.е. охватывали одновременно все развитые капиталистические страны (для СССР и других государств с плановой экономикой цикличность общественного производства не была характерна). Самым глубоким был Великий кризис 1929–1933 гг., когда промышленное производство всего капиталистического мира сократилось за четыре года на 46%, а в США — даже на 53%. Безработица охватила 30% и более самодеятельного населения стран Запада. В то же время после Второй мировой войны вплоть до начала 1970-х годов э.ц. и кризисы протекали в указанных странах асинхронно, что было во многом обусловлено резкими различиями в последствиях этой войны для Северной Америки (США, Канада), Западной Европы и Японии. Кризисы в капиталистической экономике 1948–1949 и 1957–1958 гг. можно считать мировыми лишь в смысле падения общего индекса ВВП (главным образом в результате кризисов в США), но они охватили далеко не все капиталистические страны. Напротив, все они синхронно подверглись кризисам 1974–1975, 1980–1982 и 2008–2009 гг. (первый мировой кризис в эпоху *глобализации*, которая сама стала весомым синхронизирующим фактором).

Большие (длинные) циклы (волны) конъюнктуры, сущность которых была выявлена русским ученым Н.Д. Кондратьевым, а также австро-американским исследователем Й. Шумпетером, характеризуются длительными подъемами (по Кондратьеву, в 1789–1814, 1849–1873 и 1896–1920 гг.) и спадами (в 1814–1849 и 1873–1896 гг.) динамики основных макроэкономических показателей: индекса цен, валового продукта, заработной платы, внешнеторгового оборота и др.

Основную причину больших циклов Н.Д. Кондратьев усматривал в механизме накопления, аккумуляции и рассеяния капитала, достаточного для создания новых основных производительных сил. Соответственно, главная характерная (сущностная) черта длинных циклов состоит в том, что им предшествуют крупные научно-технические открытия и изобретения, вызывающие переход производительных сил на качественно новую технологическую ступень. Это вызывает улучшение динамики основных макроэкономических показателей в повышательной фазе длинного цикла. Другая сущностная черта состоит в том, что в этой фазе «нормальные» капиталистические циклы характеризуются краткостью рецессий и депрессий и интенсивностью подъемов. Противоположная картина наблюдается в понижательной фазе больших циклов, которая начинается по мере исчерпания импульсов для обновления — на базе соответствующих инвестиций — производительных сил, порожденных в начале таких циклов указанными открытиями и изобретениями. Для длинных циклов характерно также выбытие и обновление элементов основного капитала, имеющих длительные (порядка 50 лет) сроки службы (дороги, мосты, промышленные сооружения и т.п.), которое сказывается на продолжительности подобных волн конъюнктуры.

Нынешний длинный цикл начался в 60–70-е годы XX в., после завершения послевоенного восстановительного периода, с развертыванием в развитых капиталистических странах *научно-технической революции*. Второй этап НТР, начавшийся в 1980-е годы, в последнем десятилетии прошлого — начале нынешнего века протекал в условиях *глобализации*, которая, расширив рамки рыночной экономики до планетарных масштабов и «втянув» в ее оборот хозяйственное пространство с населением более 1,5 млрд человек, дала позитивный импульс росту мирового валового продукта, темпы которого оказались беспрецедентными, несмотря на трансформационные кризисы 1990-х годов в постсоциалистических странах. Мировой кризис 2008–2009 гг. обусловлен переплетением причин, порождающих как короткие, так и длинные циклы, с факторами, заложенными в самой природе глобализации (ее сущностных чертах). Он, вероятно, завершает повышательную фазу нынешнего длинного цикла, который протекал на базе второго этапа НТР, связанного с внедрением микроэлектроники и информатики. Вероятно, человечество вступило в фазу длинноволнового спада темпов мирового экономического роста, которая может занять все предстоящее десятилетие. В дальнейшем могут начаться новый этап НТР и, соответственно, следующий большой цикл, главным образом, в результате нанотехнологической революции и перехода к новой энергетике на базе управляемого термоядерного синтеза и других источников, альтернативных традиционным ископаемым видам топлива, прежде всего нефти и газу.

Конец ознакомительного фрагмента

Полный текст доступен на litres.ru

Что есть что в мировой экономике [Текст]: словарь-справочник / рук. авт. кол. В. С. Паньков ; редкол.: В. С. Паньков (пред. редкол.), В. В. Покровская, В. Р. Евстигнеев, Н. А. Симония ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2012. — 328 с. — 1000 экз. — ISBN 978-5-7598-0787-2 (в пер).

Словарь-справочник содержит около 400 статей-терминов, дающих в сжатой форме научное толкование основных понятий современной мировой экономики на историческом фоне ее развития. Монографический характер словаря обусловлен единым видением авторским коллективом сущности, основных тенденций эволюции и фундаментальных проблем мировой экономики. Статьи распределены тематически по восьми разделам, посвященным сути, потенциалу и механизму функционирования мирового хозяйства, важнейшим формам и сферам международных экономических отношений. Во всех разделах показаны место и роль России в мировой экономике и присущей последней системе мирохозяйственных отношений. Особое внимание уделяется процессам глобализации.

Книга призвана в органическом единстве и тесной содержательной увязке со словарем-справочником «Что есть что в мировой политике», также планируемом к изданию в 2012 г., способствовать формированию у читателя адекватного современным реалиям представления о системе международных отношений, взятой в целом и в ее основополагающих, взаимопереплетающихся сегментах — экономике и политике.

Для ученых, преподавателей вузов и колледжей, студентов и аспирантов, массового читателя, интересующегося современной мировой экономикой.

УДК 342.24
ББК 67.400

Научное издание

Что есть что в мировой экономике
Словарь-справочник

Зав. редакцией *Е.А. Бережнова*
Редактор *З.А. Басырова*
Художественный редактор *А.М. Павлов*
Компьютерная верстка и графика: *А.В. Бережнов*
Корректор *Н.О. Федорова*

Подписано в печать 02.11.2011. Формат 70 × 90 1/16
Гарнитура NewtonС. Усл. печ. л. 24,0. Уч.-изд. л. 21,5
Тираж 1000 экз. Изд. № 1238

Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»
101000, Москва, ул. Мясницкая, д. 20
Тел./факс: (499) 611-15-52

ISBN 978-5-7598-0787-2



9 785759 807872